



ITALIAN MANAGERS FOR  
INTERNATIONAL TRADE

# PROGRAMMA FORMATIVO 2024



SCOPRI TUTTI GLI  
APPUNTAMENTI

[WWW.ASSIMIT.IT](http://WWW.ASSIMIT.IT)

# 6 AREE TEMATICHE



**FOCUS MERCATI INTERNAZIONALI**



**NEGOZIAZIONE**



**PROFESSIONE EXPORT MANAGER**



**MARKETING DIGITALE INTERNAZIONALE**



**SOSTENIBILITA' E NUOVI TRENDS**



**BUSINESS ETIQUETTE AROUND THE WORLD**

La formazione è erogata principalmente via webinar ma sono previsti anche alcuni appuntamenti in presenza

# FOCUS MERCATI INTERNAZIONALI



- **19/01 - H 10:00** **Andamento e prospettive del commercio mondiale 2024/2027**
- **06/03 - H 15:00** **Campioni Globali: Dominare il Mondo delle Condizioni di Vendita Internazionale**
- **20/03 - H 10:00** **Processo di pianificazione strategica + Case history**
- **10/05 - H 10:00** **La dogana come supporto per l'Export manager**
- **15/05- H 09:00** **Pagamenti internazionali: Settlement, Risk Mitigation o Financing?**
- **04/06 - H 14:30** **Export by tender: i tender internazionali come modalità di export innovativa**
- **02/10 - H 10:00** **Ponte verso due economie: Opportunità di affari in Arabia Saudita e Giappone**
- **11/12 - H 10:00** **Hong Kong e la Greater Bay Area, caratteristiche e opportunità di mercato**



## NEGOZIAZIONE



**24/01 - H 15:00**

**La gestione del Conflitto in ambito di una negoziazione internazionale**



**09/04 - H 14:30**

**Storytelling on Export Strategies**



**12/06 - H 10:00**

**Rete di impresa, un modello organizzativo a supporto di Aziende ed Export Manager**



**09/09 - H 14:30**

**Il processo negoziale e Intelligenza Emotiva**



## PROFESSIONE EXPORT MANAGER



**09/02 - H 10:00**

**Complessità e Management nelle nuove sfide imprenditoriali**



**17/4 - H 10:00**

**Consulenza di Carriera - Scopri come presentarti sul mercato**



**04/09 - H 09:30**

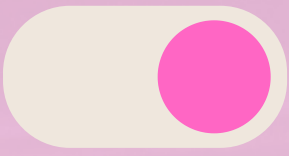
**Diversity Communication: come adattare il proprio stile comunicativo per essere efficaci**



**16/10 - H 10:00**

**Il Certificato di Conformità per l'export e lo sdoganamento a destino - processi e benefici**

# MARKETING DIGITALE INTERNAZIONALE



**28/02 - H 10:00**

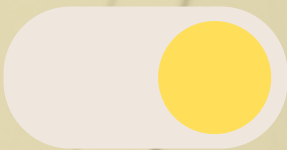
**Finanza agevolata come strumento per l'internazionalizzazione**



**06/11 - H 10.00**

**Role play: le dinamiche della comunicazione con gli operatori cinesi nell'era digitale e non solo...**

# SOSTENIBILITÀ E NUOVI TRENDS



**28/05 H 11:30**

**AI come supporto all'Export Manager nella ricerca e selezione di partner esteri**



**25/06 H 10.00**

**Il valore dei dati di prima parte nelle strategie di marketing ed AI**



**04/07- H 10:00**

**Meta trade: la nuova era dell'internazionalizzazione nel metaverso**



**17/09 - H 15:00**

**Aspetti legali e giuridici relativi all'uso dell'AI**



**20/11 - H 10:00**

**Approfondimento sulle tematiche ESG e adattamento a normative e regolamenti in UE (alimentare e packaging)**



# BUSINESS ETIQUETTE AROUND THE WORLD



**24/10 - H 10:00**

Comprendere la business etiquette e la comunicazione interculturale nella negoziazione internazionale - Focus Cina



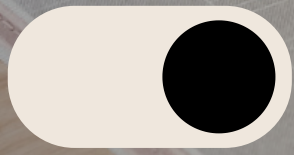
# GoINTERNATIONAL

La fiera dei servizi per l'export

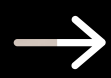


**25/26 SETTEMBRE**

Allianz MiCo MILANO  
Via Gattamelata 15 - GATE 16



# CORSO EXIM MANAGER NORMA UNI 11823



**5 MARZO**

90 ore di percorso formativo  
utenza: advanced-senior manager



# Appuntamenti di networking

Associazione italiana manager  
per l'internazionalizzazione

**MER**  
**10**

**Aprile**

**save the date**

**Pranzo & Networking a Venezia  
Mestre**

*c/o Confcommercio Metropolitana di Venezia Rovigo  
Seguiranno dettagli...*

**LUN**  
**29**

**Aprile**

**11:00**

**Networking lunch con:**

*Fabrizio Brogi, NAU!*

*In presenza - Sala Turismo  
c/o Confcommercio Milano*



ITALIAN MANAGERS FOR  
INTERNATIONAL TRADE



## RIEPILOGO APPUNTAMENTI FORMATIVI 2024

**19 gennaio** ore 10.00 - online

Andamento e prospettive del commercio mondiale 2024/2027

**24 gennaio** ore 15.00 - online

La gestione del Conflitto in ambito di una negoziazione internazionale

**9 febbraio** ore 10.00 - online

Complessità e Management nelle nuove sfide imprenditoriali

**28 febbraio** ore 10.00 - online

Finanza agevolata come strumento per l'internazionalizzazione

**5 marzo** 90 ore - online & in presenza

Corso Exim Manager - Norma UNI 11823

**6 marzo** ore 15.00 - online

Campioni Globali: Dominare il Mondo delle Condizioni di Vendita Internazionale

**20 marzo** ore 10.00 - online

Processo di pianificazione strategica + Case history

**9 aprile** ore 14.30 - online

Storytelling on Export Strategies

**10 aprile** ore 10.00 - in presenza

Pranzo & networking a Venezia Mestre

**17 aprile** ore 10.00 - online

Consulenza di Carriera - Scopri come presentarti sul mercato

**29 aprile** ore 11.00 - in presenza

Colazione con Imit - Fabrizio Brogi, NAU!

**10 maggio** ore 10.00 - online

La dogana come supporto per l'Export manager

**15 maggio** ore 9.00 - online

Pagamenti internazionali: Settlement, Risk Mitigation o Financing?

**28 maggio** ore 10.00 - online

AI come supporto all'Export Manager nella ricerca e selezione di partner esteri

**4 giugno** ore 14.30 - online

Export by tender : i tender internazionali come modalità di export innovativa

**12 giugno** ore 10.00 - online

Rete di impresa, un modello organizzativo a supporto di Aziende ed Export Manager

**25 giugno** ore 10.00 - online

Il valore dei dati di prima parte nelle strategie di marketing ed AI

**4 luglio** ore 10.00 - online

Meta trade: la nuova era dell'internazionalizzazione nel metaverso

**09 settembre** ore 14.30 - online

Il processo negoziale e Intelligenza Emotiva

**17 settembre** ore 15.00 - online

Aspetti legali e giuridici relativi all'uso dell'AI

**25 e 26 settembre** dalle 09.00 alle 18.00 - in presenza

**GO International - La Fiera dei Servizi per l'export**

**2 ottobre** ore 10.00 - online

Ponte verso due economie: Opportunità di affari in Arabia Saudita e Giappone

**16 ottobre** ore 10.00 - online

Il Certificato di Conformità per l'export e lo sdoganamento a destino - processi e benefici

**24 ottobre** ore 10.00 - online

Comprendere la business etiquette e la comunicazione interculturale nella negoziazione internazionale - Focus Cina

**6 novembre** ore 10.00 - online

Role play: le dinamiche della comunicazione con gli operatori cinesi nell'era digitale e non solo...

**20 novembre** ore 10.00 - online

Approfondimento sulle tematiche ESG e adattamento a normative e regolamenti in UE (alimentare e packaging)

**11 dicembre** ore 10.00 - online

Hong Kong e la Greater Bay Area, caratteristiche e opportunità di mercato



# FACCIAMO CRESCERE IL "MADE IN ITALY" NEL MONDO!

## UNISCITI AL NOSTRO NETWORK!



02 7750320



info@assimit.it

